



כיצד להגדיל את סיכויי הזכייה במכרז?

מפגש זום מעשי ללא עלות לקבלני הנגב לצורך הערכות נכונה ומדוייקת בהגשת מכרזים

כמה פעמים חשבת שאתה עומד בתנאי המכרז ונפסלת מבלי להבין מדוע?

כמה פעמים תמחרת נמוך מידי את ההצעה ורק במהלך הפרוייקט הבנת שקיימים סעיפים נסתרים, המייקרים את ההוצאות?

"מירב היתרונות" מציעה מפגש זום ייחודי ללא עלות, להערכות נכונה בהגשת מכרזים במטרה להגדיל את סיכויי הזכייה שלך במכרז!

נפגשים בתאריך 2.3.2021 בשעה 13:00

במסגרת המפגש נדון בנושאים הבאים:

- **המכרז בפרספקטיבת מזמין העבודה לצורך הערכות נכונה להגשת הצעה:** היכרות עם נקודת המבט ושיקוליו של מזמין העבודה בבואו לפרסם מכרז פומבי בהתאם לחוק חובת מכרזים. הכרת מסמכי המכרז ובכלל זה מסמך ההזמנה להשתתפות במכרז על מנגנוני השונים (כגון: תנאי סף, אמות מידה מקצועיות, הליך שאלות הבהרה, מפגש מציעים ועוד), המפרט הטכני והחוזה ונספחיו. כמו כן, תוצג, הערכות נכונה לתמחור ההצעה.
- **היערכות להגשת הצעות הלכה למעשה:** מילוי הטפסים באופן מדויק ואפקטיבי, טעויות נפוצות שיש להימנע מהן וכמו כן מערכת בקרה פנימית למניעה פסילת הצעה והגדלת סיכויי ההצלחה בזכייה במכרז. כמו כן, יוצג מנגנון זיהוי פגמים בהצעה הזוכה (ככל שהצעתכם לא תוכרז כהצעה הזוכה במכרז)
- **ניהול חוזה באופן מיטבי מול מזמין העבודה:** התנהלות נכונה מול מזמין העבודה במהלך חיי הפרוייקט/ההתקשרות החוזית מתוך הכרת זווית הראייה של מזמין העבודה, כל זאת לאור השינויים במעמדו של החוזה בעקבות שינויים בפסיקה.

אודות מירב היתרונות

"מירב היתרונות" הוקמה ע"י מירב הרמתי, עו"ד רוני בוקר ואיתי מנור. יוצאי המגזר הציבורי, דוגמת רכבת ישראל, חברת החשמל, משרד התחבורה ועוד ובעלי ניסיון רב שנים בתחום עריכת כתיבה וניהול מכרזים, חוזים והתקשרויות בהיקפים בשווי מיליארדי שקלים.

מטרתנו הינה להגדיל את סיכויי ההצלחה ולשפר את חווית ההתמודדות במכרזים וניהול הפרוייקטים עבור קבלנים וספקים, בדגש על התחום החוזי - התקשרותי, זאת מתוך הכרת זווית הראיה של מזמיני עבודה.

www.mrv-yit.com

050-4025251

meirav@mrv-yit.com